

B.Com. Semester - 4 (NEP-2020) Examination**March/April-2025****Advertising and Personal Selling – 2 (Skill Enhancement Course)****Time: 1:00 Hours****Marks: 25****Instructions:**

1. All questions are compulsory.
2. Figures to the right indicate marks.

પ્રશ્ન.૧	વેચાણ વ્યવસ્થાના હેતુઓ અને મહત્વ સમજાવો.	(10)
	અથવા	
પ્રશ્ન.૧	સેલ્સ મેનેજર ના ગુણો અને કાર્યો સમજાવો.	
પ્રશ્ન.૨	જાહેરાતના હેતુઓ અને મહત્વ સમજાવો.	(10)
	અથવા	
પ્રશ્ન.૨	જાહેરાત ની સારી અને ખરાબ અસર સમજાવો.	
	અથવા	
પ્રશ્ન.૩	વેચાણ સંચાલન સમજાવો	(05)
	અથવા	
પ્રશ્ન.૩	જાહેરાત ની પદ્ધતિઓ સમજાવો	

ENGLISH VERSION

Que.1	Explain objectives and importance of sales organisation	(10)
	OR	
Que.1	Explain qualities and functions of sales manager.	
Que.2	Explain objective and importance of advertising.	(10)
	OR	
Que.2	Explain positive and negative effects of advertising.	
Que.3	Explain sales management.	(05)
	OR	
Que.3	Explain methods of advertising.	
